

3D für Ihren Verkaufserfolg

Die Entwicklung und Fertigung nahezu aller Industrieprodukte und technischen Konsumgüter erfolgt heute auf der Basis von 3D-Daten.

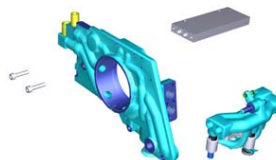
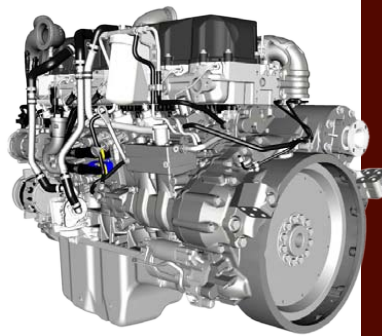
Während der Produktentwicklung erstellte 3D-Produktdaten haben ein sehr hohes Nutzenpotenzial auch für die Unterstützung des Marketings und des Verkaufsprozesses.

Nutzen Sie dieses Potenzial für effiziente Strategien der Marketing-Kommunikation, im Verkaufsprozess sowie im Support- und Wartungsbereich.

Wir helfen Ihnen gern dabei!

Wir erstellen für Sie:

- **Virtuelle Produktpräsentationen**
(photorealistische interaktive 3D-Modelle Ihres Produktes mit Darstellung von Produktverhalten und Produktfunktionen - für Mono- oder Stereopräsentationen)
- **Virtuelle Produktkataloge**
(3D-Kataloge ganzer Produktportfolios für das Internet oder auf DVD-ROM, z.B. auf Basis des 3D-PDF Formats)
- **Individuelle 3D-Verkaufslösungen**
(3D-Kiosksysteme und 3D-Produktkonfiguratoren für den Verkaufsprozess – für das Internet oder den Außendienstmitarbeiter)
- **Komplexe Benutzungsanleitungen, Montage- und Wartungshandbücher mit interaktiven 3D-Modellen**
(z.B. als 3D-PDF Dokumente)



Die Vorteile:

- Verbesserte Kundenansprache durch hochqualitative interaktive 3D-Produktpräsentationen
- Emotionale Kundenbindung durch die detailgetreue Visualisierung individueller Produktkonfigurationen nach Kundenvorgaben
- Visuelle Einbeziehung des Kunden in den Prozess der Produktspezifikation
- Verkürzung des Verkaufsprozesses, Vermeidung von Fehlern und Missverständnissen
- Qualitative Verbesserung und Beschleunigung der Angebotserstellung